

ИНТЕРВЬЮ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ООО «ФИОРД» РИЗО Алексея Евгеньевича ГЛАВНОМУ РЕДАКТОРУ ЖУРНАЛА «АВТОМАТИЗАЦИЯ И IT В ЭНЕРГЕТИКЕ» ЕГОРОВУ Александру Александровичу



Алексей Евгеньевич РИЗО родился в 1959 г. в Ленинграде.

Закончил математико-механический факультет Ленинградского государственного университета им. Жданова (ныне СПбГУ).

В годы учебы стал мастером спорта СССР по боксу. Многократный чемпион первенства ВУЗов г. Ленинграда, ЦС "Буревестник" и Всесоюзных турниров.

После окончания ЛГУ отслужил в Киевской спортивной роте и вернулся в стены родного университета, где работал несколько лет инженером в аэродинамической лаборатории.

Стал профессиональным программистом, работая в НИИ Программных средств.



В 1992 г. организовал с группой единомышленников компанию "ФИОРД", которой руководит по сей день.

Вопрос: *Расскажите о деятельности вашей компании, ее конкурентных преимуществах по отношению к другим фирмам, занимающихся промышленной автоматизацией.*

Ответ: Наша компания редко участвует в проектах по заказам конечного потребителя, но иногда мы не можем отказаться от таких проектов, по разным причинам. Например, ну как можно было отказаться от проекта с футбольным клубом "Зенит", за который мы все боеем? Кредо нашей компании – предоставить как раз тем, кто разрабатывает и внедряет системы автоматизации на объектах, всё необходимое и достаточное для реализации, а главное надёжное. Количество производителей, чьи линейки продуктов мы представляем помимо нашей собственной, очень компактно, всего их 7. История партнёрских отношений с этими компаниями, уже можно сказать, исчисляется десятилетиями:

- дистрибьютор продукции компании Eurotech, Италия (производитель электронных модулей для мобильных и встроенных систем) – с 1996 года;
- дистрибьютор линейки программных продуктов ISaGRAF с 1999 года (поменялось несколько владельцев, изначально – CJ International, Франция, сейчас – Rockwell Automation, США);

- дистрибьютор SCADA-пакета PcVue (ARC Informatique, Франция) – с 2004 года;
- дистрибьютор продукции компании Compulab, Израиль (производитель микрокомпьютеров и процессорных модулей для мобильных и встроенных систем) – с 2005 года;
- дистрибьютор генератора отчётов Dream Report израильской компании Ocean Data Systems – с 2006 года;
- дистрибьютор линейки программных продуктов французской компании Newron Systems (с 01.01.2018 – ABB France) для автоматизации инженерных систем сооружений – с 2007 года;
- партнёр компании Beckhoff Automation (Германия) – с 2004 г.

Я не знаю, преимущество ли это перед конкурентами, но мы никогда не стремились к существенному расширению списка поставляемых нашей компанией линеек продуктов. Мы выбирали продукты не случайно, они дополняют друг друга и могут использоваться в системах автоматизации как по отдельности, так и все вместе.

Нам комфортно жить в небольшом коллективе, где каждый сотрудник является профессионалом в своём деле. По запросам мы проводим обучение сотрудников заказчиков по работе с поставляемыми нами продуктами.

Но главное, что мы всегда вели и продолжаем вести собственные разработки в области программного обеспечения для АСУ ТП в той же нише, где используются продукты наших зарубежных партнёров.

Вопрос: *Многие аналитики считают последние годы – годами кризисов. Как ваша компания справляется с ними? Какие меры были приняты руководством для преодоления последствий кризисов. Согласны ли Вы с известным тезисом “Кризис – время работать”?*

Ответ: В целом для нашей компании ничего не изменилось. Более того, стало значительно больше заказов от российских производителей контроллеров на адаптацию исполнительных системы ISaGRAF-6 для их аппаратных платформ. То же самое происходит и с мобильными аппаратными платформами, поставляемыми нами. Несмотря на то, что, якобы, иностранное ПО не очень желанно для использования на наших ответственных объектах, спрос на SCADA-пакет PcVue и на генератор отчётов Dream Report вырос за эти годы.

Но я абсолютно согласен с тем, что кризис заставляет больше работать и думать о будущем. Именно поэтому наша компания в течение двух последних лет вкладывает средства в разработку собственного программного продукта класса SCADA. Это программный продукт нового поколения, базирующийся на самых современных технологиях. Называется он ВэбДисКо (Вэб-диспетчерский контроль), или WebDisCo (Web Dispatching Control): www.webdisco.ru. Мы собирались выпустить его к юбилею компании, к 28 декабря 2017 г., но немножко не успели. Сейчас продукт на выходе.

Вопрос: *Какие трудности Вы видите в работе компании по созданию конкурентоспособных отечественных решений для промышленной автоматизации и как их преодолеваете?*

Ответ: В маленьких компаниях самые большие трудности обусловлены борьбой с ветряными мельницами. Эти объекты совсем не промышленной автоматизации придумываются многочисленными государственными и около государственными структурами. Борьба с ними требует финансовых затрат, а самое неприятное – больших временных затрат. Есть ощущение, что малый бизнес (в смысле “очень малый”, а не 500 млн в год), хотят задушить. Не

просто прямыми финансовыми поборами на разную чепуху типа аттестации рабочих мест офисных работников, но и требованиями к ведению многочисленной текущей и отчётной документации, количество которой растёт, как снежный ком. И ведь приходится делать, не потому, что это полезно для жизни, а потому, что могут прийти, проверить и оштрафовать! Одни аттестуют и придумывают правила, вторые проверяют, а третьи (мы) расплачиваются собственным временем и деньгами.

Вопрос: *Компания “ФИОРД” проинформировала о крупном проекте по созданию единого информационного диспетчерского центра Сахалинской Коммунальной Компании, важными элементами которого являются компоненты отечественного программно-аппаратного комплекса “Колибри” (ПАК “Колибри”), расскажите, пожалуйста, подробнее об этом внедрении.*

Ответ: Не буду занимать место в журнале рассказом о данной системе, о ней вы можете прочитать здесь: <https://www.fiord.com/glavnaya/press-tsentr/novosti/page-26>.

Наша компания не имеет прямого отношения к разработке данной системы, это полностью заслуга и большой труд нашего партнёра – компании АО “ТЭТ-РС”. Наша небольшая лепта в том, что мы старались оказывать техническую поддержку нашему партнёру. А вообще-то ПАК “Колибри” – это не что иное, как кастомизированная версия SCADA “PcVue”, поставленная на микрокомпьютеры компании Compulab. ФИОРД является дистрибьютором и того, и другого. В общем, это была неплохая идея ☺.

У нас ещё есть линейка контроллеров под названием “Колибри-К”. Аппаратные платформы для них мы выбирали в основном отечественные. Портировали на них исполнительную систему ISaGRAF 6, разрабатывали драйверы ввода/вывода, тестировали, а затем включали в наш каталог.

Вопрос: *Кто Ваши основные заказчики в энергетике, и есть ли у Вас свои “секреты” успешной работы с ними? Не могли бы Вы ими поделиться с нашими читателями?*

Ответ: Да нет никаких секретов. Честно выполнять свои обязательства – вот и всё.

Среди основных наших заказчиков в энергетике могу привести несколько компаний.

Самый большой и старейший – НИИ Измерительных систем (Нижний Новгород). С начала 2000-х годов использует в своих разработках ISaGRAF и PcVue.

Компания “Релематика”, г. Чебоксары (ранее “ИЦ “Бреслер”), использует в своих изделиях и системах SCADA “PcVue” и микрокомпьютеры CompuLab.

Производители контроллеров, использующие ISaGRAF: ЗАО “ТеконГруп” (Москва), АО “Нефтеавтоматика” (Уфа), ООО “ЭТК-Прибор” (Москва), ЗАО “АЛГОНТ” (Калуга), ЗАО НПФ “Прорыв” (Москва), ООО “НПЦ “ЕВРОПРИБОР” (Витебск), ООО “Калининградгазприборавтоматика” (Калининград), ООО “БПА (Москва) и др.

Вопрос: Компания “ФИОРД” является официальным дистрибьютором *Dream Report* – лучшего генератора отчетов для АСУ ТП и автоматизации зданий проинформировала о внедрении *Dream Report* на спортивной базе футбольного клуба “Зенит”. Компания видит перспективы выхода на рынок “спортивной автоматизации”?

Ответ: “Спортивная автоматизация”? Звучит красиво. Но я не вижу перспектив у нашей компании автоматизировать другие футбольные клубы, такие как “Спартак”, “ЦСКА”, “Локомотив”, “Рубин”... ☺ Если серьезно, то отличий от автоматизации других систем нет, такие же инженерные системы. Из экзотики – температурные характеристики футбольных полей.

Вопрос: Как Вы видите будущее вашей компании?

Ответ: Лет через 20: мы с сотрудниками возлежим в белых одеждах в каких-то облаках, думаем и беседуем о том, как бы сделать счастливее человечество. Услужливые люди, ранее называвшиеся чиновниками, с исправленными генами алчности и лени, усердно работают опахалами, подносят Нарзан, прочие напитки, и по-собачьи верно заглядывают глубоко в глаза... А мы созидаем, как и ранее.

Редакция журнала благодарит Вас за содержательные ответы.